



Wir suchen **Dich!**

Sales Consultant (m/w/d - Vollzeit)

We create sports

Die ROOQ GmbH ist ein innovatives Unternehmen, das die Bereiche Sport und Technologie zusammenführt. ROOQ hat es sich zur Aufgabe gemacht, die Welt des Boxens und artverwandter Sportarten mit Datenintelligenz zu bereichern und in zielführende Erkenntnisse umzuwandeln. Mithilfe unserer einzigartig entwickelten Technologie haben wir es geschafft, die Leistung der Athleten messbar zu machen. So können Trainingsprozesse optimiert und die Leistung des Sportlers auf ein neues Level gebracht werden.

Unser Team aus Leistungssportlern, Trainern, Physikern, Mathematikern und Softwareentwicklern sowie Marketing-Spezialisten vereint sportspezifische und wissenschaftliche Expertise. Außerdem sind wir bestens mit nationalen und internationalen Sportlern, Trainern und Verbänden vernetzt. Die Zusammenführung von Software, Hardware, Firmware, App (+Portal) und einer Cloud-Infrastruktur zur weltweiten Datenerfassung und Auswertung, unter dem Dach der ROOQ GmbH, liefert spannende und herausfordernde Aufgaben.

Deine Aufgaben

- Ausarbeitung von Konzepten zur Akquise neuer Unternehmenspartner
- Akquise von professionellen Athleten und Athletinnen für Unternehmenspartnerschaften und einzelner Marketingkampagnen
- Erweiterung und pflege deines Netzwerks durch die Teilnahme an externen Veranstaltungen
- Ausarbeitung, Durchführung und Kontrolle von Marketingmaßnahmen mit Unternehmenspartnern
- Planung, Implementierung und Koordination einer kombinierten Produkt-/Preis-/Kommunikations- und Vertriebspolitik
- Durchführung von Wettbewerbsanalysen
- Planung, Sicherstellung und Umsetzung von nationalen und internationalen Events im Bereich B2C und B2B

Das bringst Du mit

- Du hast idealerweise ein erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium in der Fachrichtung Sportmanagement oder oder eine vergleichbare Ausbildung
- Du hast mindestens 3 Jahre Erfahrung in einer ähnlichen Position mit sportbezogenen Hintergrund
- Flexibilität und Reisebereitschaft
- Ausgeprägte soziale Kompetenz & offener Umgang mit Kunden sowie exzellente Präsentations- und Kommunikationsfähigkeit
- Du bringst eine hohe Affinität zu den bekannten Social-Media-Plattformen mit
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse (spanisch, russisch) wünschenswert

Das bieten wir Dir

- Großartige Arbeitsatmosphäre - motiviertes, sport- und technologie-begeistertes Team, das für ROOQ brennt und Ideen mit Eigeninitiative vorantreibt
- Flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Hohe Eigenverantwortung und viele Gestaltungsmöglichkeiten
- Modernes Equipment, um optimal arbeiten zu können
- Bis zu 30 Urlaubstage
- In unserem Office-Boxgym hast Du täglich die Möglichkeit kostenfrei Sport zu treiben

Werde #ROOQstar! Das ist Deine Chance etwas zu bewegen und den Sport auf ein neues Level zu bringen. Schick uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) mit Deiner Gehaltsvorstellung und Deinem frühestmöglichen Starttermin an Job@rooq.de

PS: In welchem anderen Unternehmen hast Du die Möglichkeit Deinem CEO im Sparring „eins auf die Nase zu geben?“